



Encuesta Estructural Empresarial ENESEM 2016

Abril 2018



Contenidos

1

Aspectos metodológicos

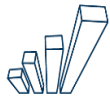
2

Principales resultados

3

Indicadores





1. Aspectos metodológicos

- 1.1 Antecedentes
- 1.2 Encuestas Industriales vs Encuesta Estructural Empresarial
- 1.3 Objetivos
- 1.4 Ficha metodológica
- 1.5 Sectores investigados
- 1.6 Tamaños de empresas
- 1.7 Estructura del formulario
- 1.8 Principales definiciones





1.1 Antecedentes

1980

- Se ejecutó el Censo Económico, con el que se definió el marco de investigación de las Encuestas Industriales (año de referencia 1979).

1981 -2010

- Se realizaron las Encuestas Industriales con marco del Censo Económico.

2010

- Se ejecutó la primera etapa del Censo Económico – Empadronamiento, como base para la actualización del marco muestral de las Encuestas Industriales (año de referencia 2009).

2012

- Se ejecutó la segunda etapa del Censo Económico - Encuesta Exhaustiva (año de referencia 2011).

2012 -2016

- Se realizó un ejercicio de empalme (Encuestas Exhaustiva – Encuestas Industriales para mantener la comparabilidad con la serie histórica (año de referencia: 2011-2015) de los principales agregados económicos.

2017

- Para el año de referencia 2016, se realizó un diseño muestral representativo según sección CIIU y tamaño de empresa (medianas y grandes), homologándose las Encuestas Industriales (Manufactura, Comercio y Servicios) en un formulario denominado Encuesta Estructural Empresarial. Esto se hizo para reducir la carga de respuesta de los informantes, como una aproximación al uso de registros administrativos.

▶ 1.2 Encuestas Industriales vs Encuesta Estructural Empresarial

ASPECTOS COMPARATIVOS	ENCUESTAS INDUSTRIALES	ENCUESTA ESTRUCTURAL EMPRESARIAL 2016 (ENESEM)
Muestreo	Seguimiento de casos	Grande empresas marco de lista Mediana empresa: muestreo probabilístico
Número de casos	3.900*	4.003
Formulario	Encuesta de Manufactura, Minería y Construcción	Encuesta Estructural Empresarial
	Encuesta de Comercio Interno	
	Encuesta de Hoteles, Restaurantes, Servicios, Transporte y Enseñanza	
Tamaño de las empresas	Grandes empresas	Grandes empresas
	Mediana Empresas Tipo B	Mediana Empresas Tipo B
	Mediana Empresas Tipo A	Mediana Empresas Tipo A
	Pequeñas Empresas	No están dentro del alcance de investigación
	Microempresas	
Representatividad	Nacional	Nacional, sección CIIU y tamaño de empresa

* Dato para el año de referencia 2015



1.3 Objetivos



General

Proveer información estadística económica empresarial de los sectores de Manufactura, Minería, Construcción, Comercio, Servicios, a fin de establecer un marco de información necesaria que permita analizar la estructura del sector y facilitar su diagnóstico y planificación, para la toma de decisiones por parte del sector público y privado.



Específicos

- Presentar información empresarial con representatividad a nivel de actividad económica (sección CIIU) y tamaño de empresas (medianas y grandes).
- Retroalimentar el Directorio de Empresas y Establecimientos (DIEE) con información contable validada en el levantamiento de campo.
- Generar resultados a través de un formato similar a los formularios de declaración fiscal, a fin de reducir la carga de respuesta de los informantes, como una aproximación al uso de registros administrativos en información económica.



1.4 Ficha metodológica

Alcance de la investigación

- Está definido por las empresas a nivel de secciones CIU y para los tamaños de empresa: medianas (tipo B y tipo A) y grandes.

Universo de investigación

- 13.773 empresas: Grandes: 3.223, medianas B: 4.249, medianas A: 6.301.

Muestra seleccionada*

- 4.003 empresas: Grandes: 3.223, medianas B: 409, medianas A: 371.

Cobertura geográfica

- Nacional

Unidad de análisis

- Empresa

Periodo de levantamiento

- Junio – noviembre 2017

Periodo de referencia de la información

- Año 2016

* La información respecto al diseño muestral y cobertura de efectividad se encuentra ampliada en el documento metodológico de la encuesta.

1.5 Sectores investigados

Sección CIU	Descripción
B	Explotación de minas y canteras.
C	Industrias manufactureras.
D	Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado.
E	Distribución de agua; alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento.
F	Construcción
G	Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas.
H	Transporte y almacenamiento.
I	Actividades de alojamiento y de servicio de comidas.
J	Información y comunicación.
K*	Actividades financieras y de seguros.
L	Actividades Inmobiliarias.
M	Actividades profesionales científicas y técnicas.
N	Actividades de servicios administrativos y de apoyo.
P	Enseñanza.
Q*	Actividades de atención de la salud humana y de asistencia social.
R	Artes, entretenimiento y recreación.
S*	Otras actividades de servicios.

*Se excluyen las actividades económicas de los grupos:

K64 Actividades de Servicios Financieros, excepto las de Seguros y Fondos de Pensiones

K66 Actividades Auxiliares de las Actividades de Servicios Financieros, debido a que existen otras fuentes de información (Superintendencia de Bancos, Superintendencia de Economía de Popular y Solidaria, Banco Central del Ecuador)

Q88 Actividades de Asistencia Social sin Alojamiento

S94 Actividades de Asociaciones, debido a que es necesario el desarrollo de herramientas metodológicas especializadas, razón por la cual no son motivo de esta investigación.



1.6 Tamaños de empresas

Para la determinación del tamaño de empresa se consideró empresas: mediana (tipo A y tipo B) y grandes. Tomando como referencia la estratificación de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) de la Decisión 702, establecida de la siguiente manera:

Clasificación de la empresa	Personal Ocupado	Total ventas ordinarios (USD\$)
Micro empresa	1 – 9	Hasta 100.000
Pequeña empresa	10 – 49	100.001 – 1.000.000
Mediana empresa *	50 – 199	1.000.001 - 5.000.000
Mediana empresa Tipo A	50 – 99	1.000.001 - 2.000.000
Mediana empresa Tipo B	100 – 199	2.000.001 - 5.000.000
Grande empresa	200 y más	5.000.001 y más

La ENESEM considera para la definición del tamaño de empresa, el total ingresos ordinarios; si no cumple con esta característica, se considera el parámetro del total de personal ocupado.

*La desagregación de empresas medianas corresponde a una clasificación interna del INEC, para desagregar a las medianas empresas en dos categorías: Tipo A (de 50 a 99 empleados y de 1.000.001 a 2.000.000) y tipo B (de 100 a 199 empleados y de 2.000.001 a 5.000.000).

1.7 Estructura del formulario

Capítulos	Descripción
1	Estado de resultados del año 2016.
2	Ventas netas por tipo de producto.
3	Costos de la materia prima, materiales auxiliares, repuestos y accesorios, envases y embalajes en el año 2016.
4	Activos fijos tangibles e intangibles año 2016.
5	Personal ocupado (mes noviembre 2016 y anual correspondiente al 2016).
6	Identificación e información económica de los establecimientos año 2016.
7*	Gestión ambiental
8*	Oferta y utilización de bienes y servicios ambientales
9*	Energía, combustibles y lubricantes
10*	Agua, manejo de aguas residuales y otros residuos
11*	Tecnologías de la información y la comunicación (TIC)

* Para estos capítulos se presentará una publicación independiente puesto que son módulos de la Encuesta Estructural Empresarial.



1.8 Definiciones principales

Empresa: “Una empresa es una unidad institucional considerada como productora de bienes y servicios.” (SCN, 2008). Como agente económico con autonomía, puede adoptar decisiones financieras y de inversión con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y puede realizar una o varias actividades productivas.

Actividad Económica: “Se denomina actividad económica a cualquier proceso mediante el cual se obtienen bienes y servicios que cubren las necesidades. Las actividades económicas pueden describirse y clasificarse de acuerdo a sus características tales como: tipo de bienes o servicios producidos y de insumos utilizados o consumidos.” (INEC, 2012).

Clasificaciones y/o codificaciones:

- **Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) de actividades económicas Rev. 4.0.:** Sirve para clasificar uniformemente las actividades o unidades económicas de producción (empresas o establecimientos) dentro de un sector de la economía, según la actividad económica que desarrolle.
- **Clasificación Central de Productos (CPC) Rev. 2.0.:** Es una clasificación completa de bienes y servicios diseñada para clasificar y agrupar productos (bienes y servicios) de características comunes, que son el resultado de cualquier proceso productivo o actividad económica.
- **Clasificación Nacional de Ocupaciones (CNU) Rev. 08.:** Es un sistema organizado de información sobre las diferentes ocupaciones de la población económicamente activa; facilita un marco para el análisis, la agregación y la descripción de los contenidos del trabajo en una serie de grupos definidos claramente en función de las tareas que intervienen en cada empleo, la unidad de clasificación de la CNU son las ocupaciones no títulos profesionales.

1.8 Definiciones principales

Producción total: Indica el grado de utilización de todos los factores que intervienen en el proceso de producción. Es una actividad realizada bajo la responsabilidad, el control y la gestión de una unidad institucional, en la que se utilizan insumos de mano de obra, capital y bienes y servicios para obtener otros bienes y servicios. (SCN, 2008).

Forma de cálculo:

$$Pt = Vbp + Vbc + Vns - Cbnp + Oingxser + Varexisbt + Varexism + Tcaf$$

Donde:

Pt	=	Producción total.
Vbp	=	Ventas netas de bienes producidos por la empresa.
Vbc	=	Ventas netas de bienes no producidos(mercaderías) por la empresa.
Vns	=	Ventas netas de servicios.
$Cbnp$	=	Total del costo de compras netas de bienes no producidos(-).
$Oingxser$	=	Otros ingresos.
$Varexisbt$	=	Variación de existencias de bienes producidos.
$Varexism$	=	Variación de existencias de bienes no producidos.
$Tcaf$	=	Total construcciones de activos fijos por cuenta propia.



1.8 Definiciones principales

Consumo Intermedio: El consumo intermedio consiste en el valor los bienes y servicios consumidos como insumo por un proceso de producción, excluidos los activos fijos cuyo consumo se registra como consumo de capital fijo. Los bienes y servicios pueden transformarse o consumirse en el proceso productivo. (SCN, 2008).

Forma de cálculo:

$$Ci = Totinsum + Gop + Ogop - \Delta E Ci$$

Donde:

Ci	= Consumo intermedio.
$Totinsum$	= Total insumos.
Gop	= Gastos operacionales.
$Ogop$	= Otros gastos operacionales.
$\Delta E Ci$	= Variación de existencias del consumo intermedio.



1.8 Definiciones principales

Valor agregado: Se define como el valor de la producción, menos el valor del consumo intermedio, y es una medida de la contribución al PIB hecha por una unidad de producción, industria o sector; este saldo contable puede expresarse en términos brutos o netos, según contenga o no el consumo de capital fijo. (SCN, 2008).

Forma de cálculo:

$$VA = Pt - Ci$$

Donde:

VA	=	Valor agregado.
Pt	=	Producción total.
Ci	=	Consumo intermedio.

1.8 Definiciones principales

Personal Ocupado: Comprende a todas las personas que trabajan en/o para la empresa con la que mantiene una relación laboral. Una relación laboral entre una empresa y un asalariado corresponde a un acuerdo formal o informal entre dichas partes, por el cual el trabajador presta su fuerza de trabajo para que se utilice en el proceso productivo que realiza la empresa y, como contraprestación, recibe una remuneración. (INEC, 2011).

Forma de cálculo:

$$Totalpeoc = \sum_{i=1}^n x_i$$

Donde:

$Totalpeoc$	=	Personal ocupado.
n	=	Grupo de ocupación máxima.
$Si\ i = 1$		Directores y Gerentes.
$Si\ i = 2$		Profesionales Científicos e Intelectuales.
$Si\ i = 3$		Técnicos y Profesionales de Nivel Medio.
$Si\ i = 4$		Personal de Apoyo Administrativo / Empleados de Oficina.
$Si\ i = 5$		Trabajadores de los Servicios y Vendedores de Comercio y Mercados.
$Si\ i = 6$		Agricultores y Trabajadores calificados Agropecuarios, Forestales, y Pesqueros.
$Si\ i = 7- 8$		Artesanos, Oficiales y Operadores de Instalaciones y Maquinarias.
$Si\ i = 9$		Trabajadores no calificados, Ocupaciones Elementales.



1.8 Definiciones principales

Formación bruta de capital fijo: La formación bruta de capital fijo se mide por el valor total de las adquisiciones menos las disposiciones, de activos fijos efectuadas por el productor durante el período contable más ciertos gastos específicos en servicios que incrementan el valor de los activos no producidos. (SCN, 2008).

Forma de cálculo:

$$Fbkf = Adq. Act. F - Disp. Act. F + Prod. Act. F. Cta. Prop.$$

Donde:

$Fbkf$	=	Formación bruta de capital fijo.
$Adq. Act. F$	=	Adquisición de activos fijos nuevos y usados.
$Dis. Act. F$	=	Disposición de activos fijos nuevos y usados.
$Prod. Act. F. Cta. Prop$	=	Producción de activos fijos por cuenta propia.



1.8 Definiciones principales

Producción por persona ocupada: Es la producción por persona ocupada, y se obtiene dividiendo la producción total para el número de personas ocupadas, esta variable muestra el perfil temporal en relación cómo se utiliza el trabajo de una manera productiva para generar producción. (Naciones Unidas, 2009).

Forma de cálculo:

$$Pxpo = \frac{Pt}{Tpo}$$

Donde:

$Pxpo$

= Producción por persona ocupada.

Pt

= Producción total.

Tpo

= Total personal ocupado



1.8 Definiciones principales

Producción por hora trabajada: Es la producción por hora trabajada, y se obtiene dividiendo la producción total para el número de horas trabajadas para generar tal producción. Revela los cambios ocurridos en el promedio de horas trabajadas causados por la evolución del trabajo a jornada parcial o por las variaciones de las horas extraordinarias, la ausencia del trabajo o los cambios de las horas normales (Naciones Unidas, 2009).

Forma de cálculo:

$$Pxht = \frac{Pt}{Hanuales}$$

Donde:

$Pxht$	= Producción por hora trabajada.
Pt	= Producción total.
$Hanuales$	= Horas anuales.



1.8 Definiciones principales

Valor agregado por persona ocupada: Este indicador es la relación entre el valor añadido total y el número total de personas ocupadas. La determinación del valor añadido por persona ocupada es el método habitual para estimar las tendencias de productividad del trabajo para la economía total, o bien por actividad económica. (Naciones Unidas, 2009).

Forma de cálculo:

$$Vaxpo = \frac{Va}{Tpo}$$

Donde:

$Vaxpo$

= Valor agregado por persona ocupada.

Va

= Valor agregado.

Tpo

= Total personal ocupado.



1.8 Definiciones principales

Valor agregado por hora trabajada: Este indicador es la relación entre el valor añadido total y el número de horas trabajadas por la empresa durante el año. Revela los cambios ocurridos en el promedio de horas trabajadas causadas por la evolución del trabajo a jornada parcial o por las variaciones de las horas extraordinarias, la ausencia del trabajo o los cambios de las horas normales. (Naciones Unidas, 2009).

Forma de cálculo:

$$Vaxht = \frac{Va}{Hanuales}$$

Donde:

Vaxht

= Valor agregado por hora trabajada.

Va

= Valor agregado.

Hanuales

= Horas anuales.



1.8 Definiciones principales

Intensidad del uso de energía: La intensidad energética es la cantidad energía consumida para generar una unidad de valor agregado bruto de la producción. (Naciones Unidas, 2017).

Forma de cálculo:

$$I_e = \frac{C_{ee} + \sum_{i=1}^n (C_{ci} * P_i)}{V_a}$$

Donde:

I_e	= Intensidad de uso de energía.
C_{ee}	= Cantidad de energía eléctrica consumida (MJ).
C_{ci}	= Cantidad de combustibles y lubricantes utilizados.
P_i	= Coeficiente de paso a unidad de energía para combustibles y lubricantes.
V_a	= Valor agregado.



1.8 Definiciones principales

Intensidad del uso de agua: Este indicador mide la intensidad del uso del agua en cuanto al volumen por unidad de valor agregado. (Naciones Unidas, 2009).

Forma de cálculo:

$$Ia = \frac{Cac}{Va1000}$$

Donde:

- Ia = Intensidad de uso de agua.
- Cac = Cantidad de agua consumida (m^3).
- $Va1000$ = Valor agregado en miles de dólares.

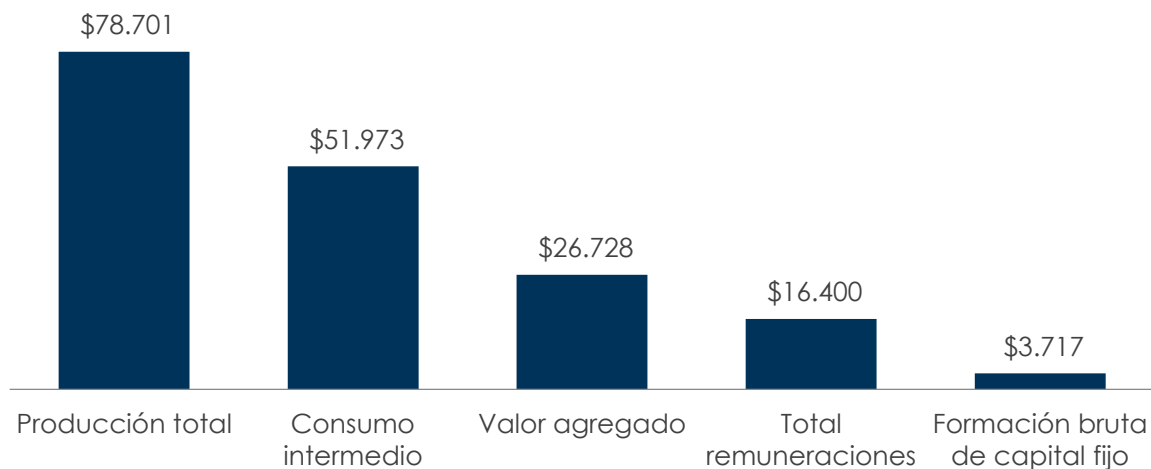


2. Principales resultados

- 2.1 Resultados nacionales
- 2.2 Resultados por tamaño de empresa
- 2.3 Resultados según sección CIIU



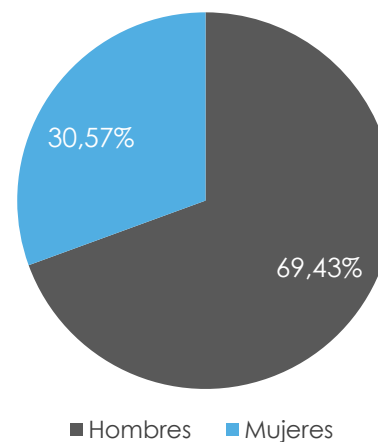
Principales variables económicas (millones de dólares)



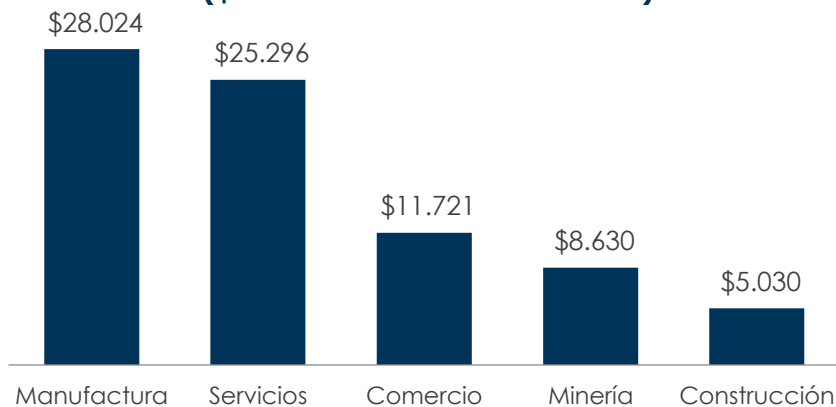
Personal ocupado según categoría de ocupación

Categoría de ocupación	Hombres	Mujeres	Total
1. Directores y Gerentes	20.768	9.983	30.750
2. Profesionales, Científicos e Intelectuales	40.944	43.423	84.367
3. Técnicos y Profesionales de nivel medio	69.441	30.261	99.702
4. Personal de Apoyo Administrativo/Empleados de Oficina	90.456	86.678	177.134
5. Trabajadores de los Servicios y Vendedores de Comercios y Mercados	178.623	76.331	254.954
6. Agricultores y Trabajadores Calificados Agropecuarios, Forestales y Pesqueros	7.356	2.110	9.466
7.-8. Artesanos, Oficiales y Operadores de Instalaciones y Maquinarias	180.487	23.126	203.613
9. Trabajadores no calificados, Ocupaciones elementales	106.336	33.891	140.227
Total	694.411	305.802	1.000.213

Porcentaje de personal ocupado según sexo

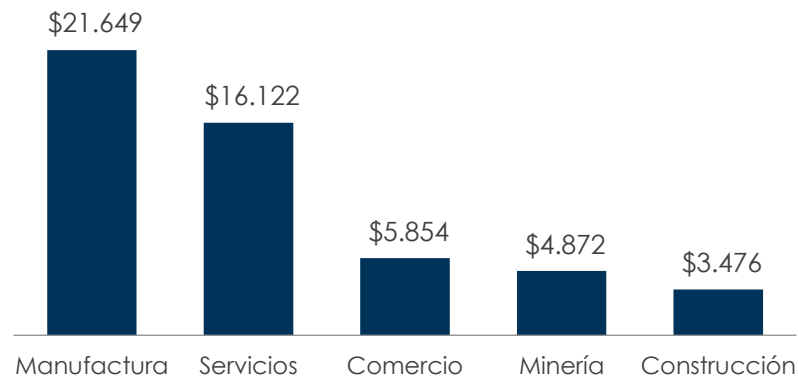


Producción total (\$78.701 millones de dólares)



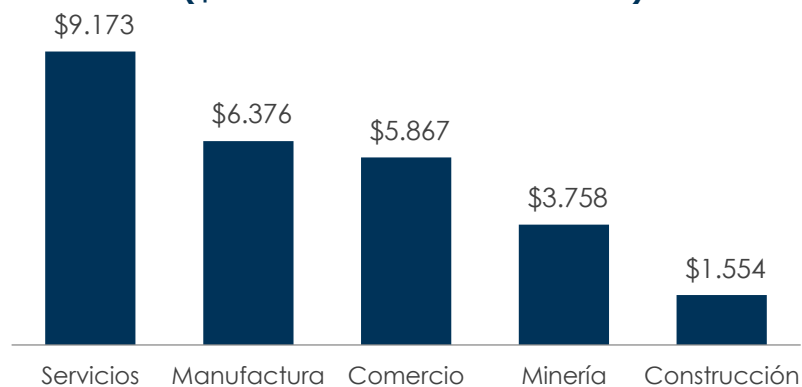
En el 2016, el sector de Manufactura representó el 35,61% de la producción nacional.

Consumo intermedio (\$51.973 millones de dólares)



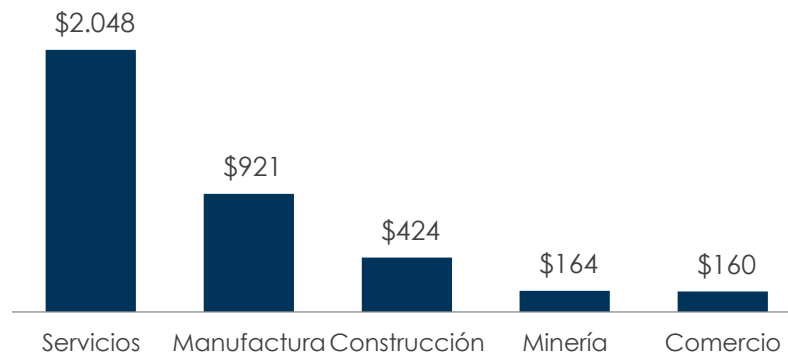
En el 2016, el 41,65% del consumo intermedio fue realizado por empresas manufactureras.

Valor agregado (\$26.728 millones de dólares)



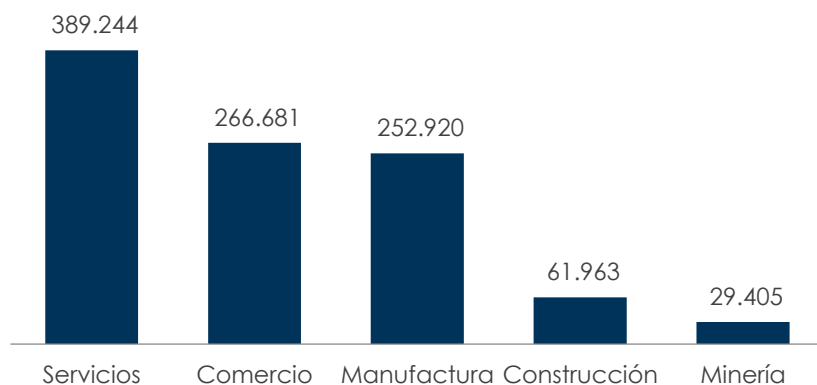
En el 2016, las empresas de Servicios generaron el 34,32% del valor agregado nacional.

Formación bruta de capital fijo (\$3.717 millones de dólares)



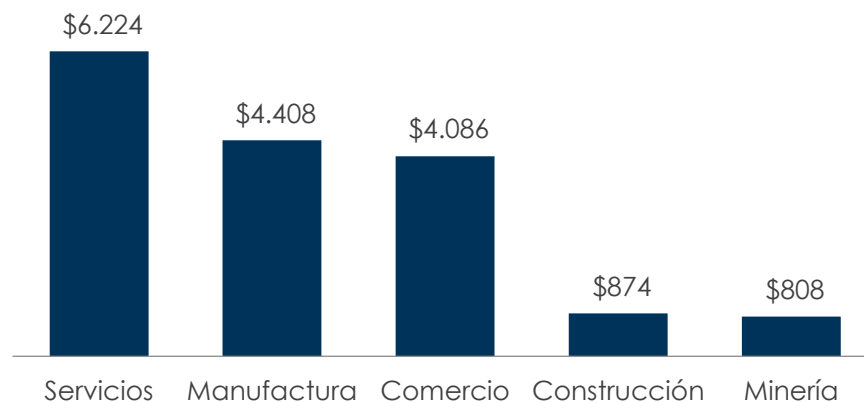
En el 2016, el sector de Servicios representó el 55,09% de la formación de capital fijo.

Personal ocupado (1'000.213 de personas)



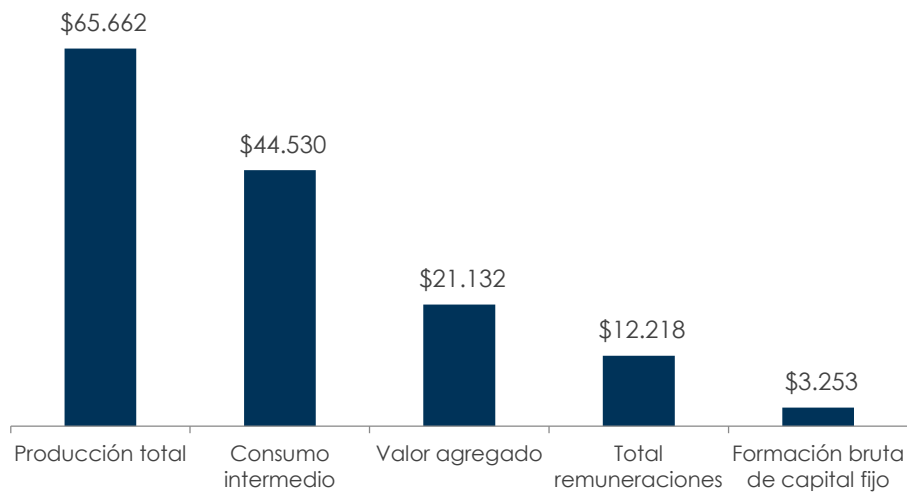
En el 2016, el personal ocupado total de las empresas investigadas fue de 1 millón de personas. Las empresas de servicios emplearon al 38,92%.

Total remuneraciones (16.400 millones de dólares)

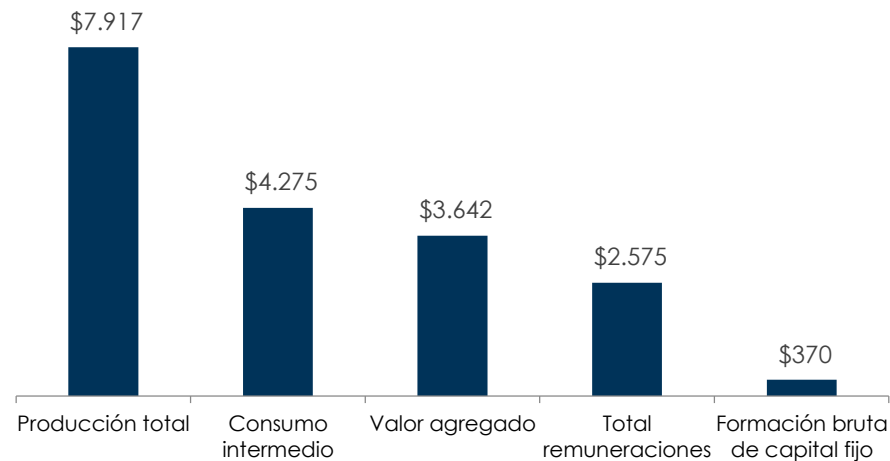


En el 2016, las empresas investigadas desembolsaron 16.400 millones de dólares por concepto de remuneraciones. Las empresas que prestan servicios realizaron el 37,95% del total de este egreso.

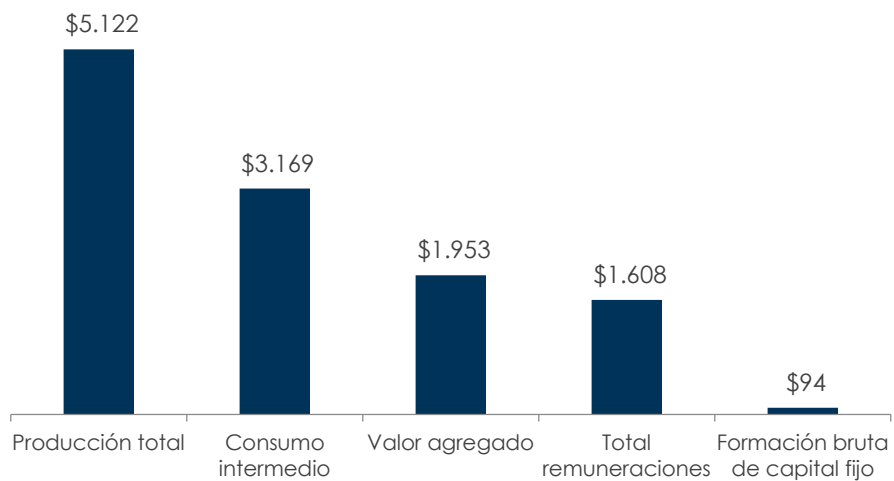
Grande empresa



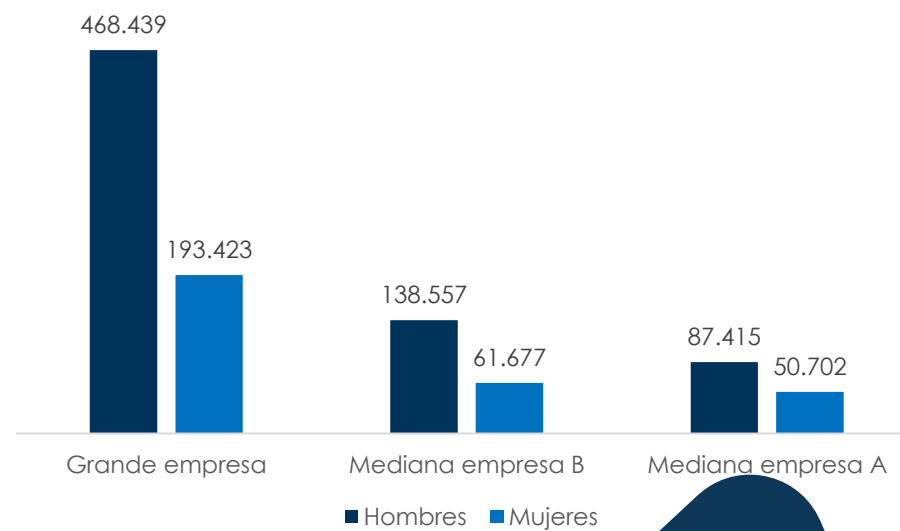
Mediana empresa B



Mediana empresa A

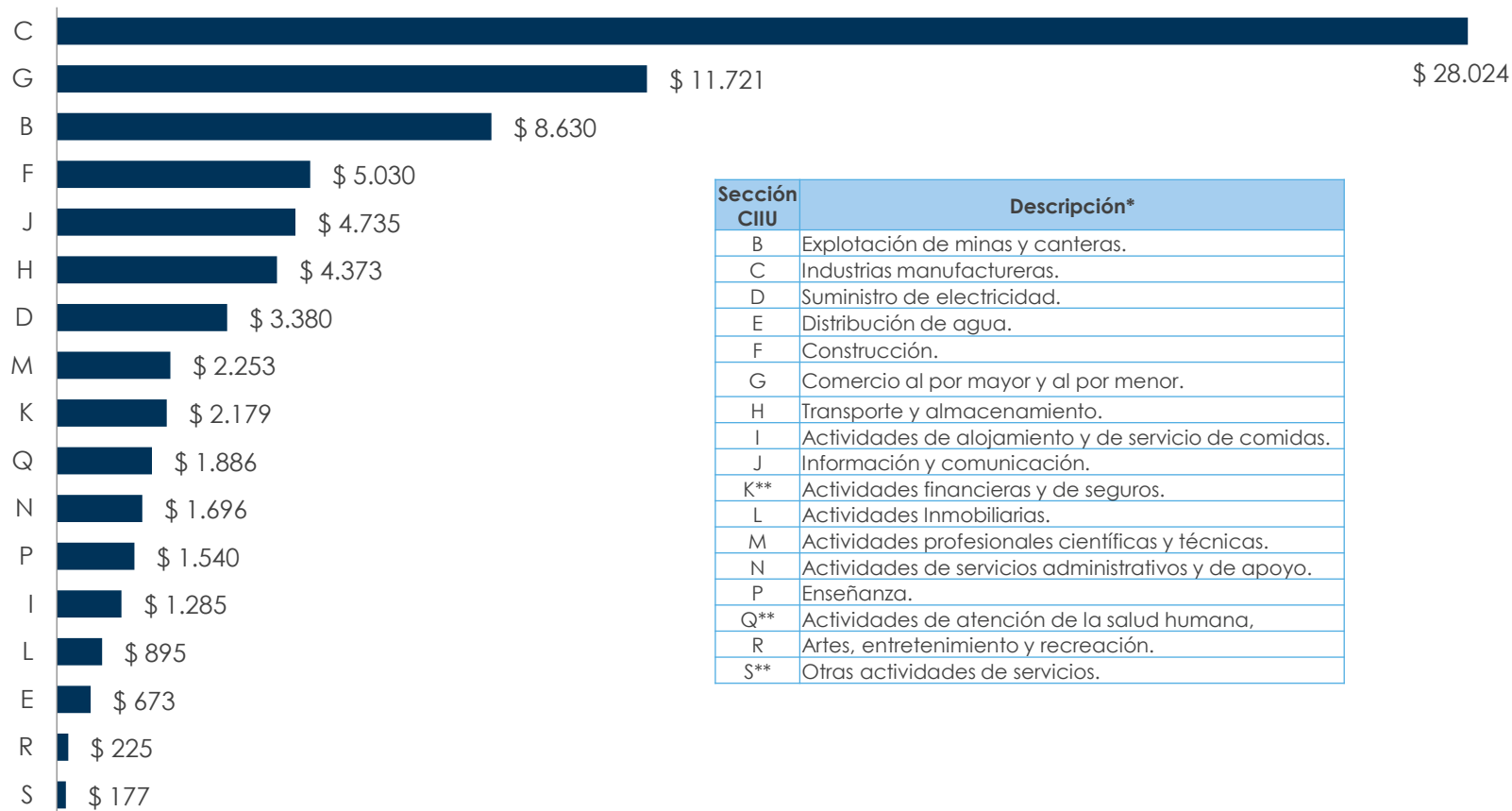


Personal Ocupado



■ Hombres ■ Mujeres

Producción total (\$78.701 millones de dólares)

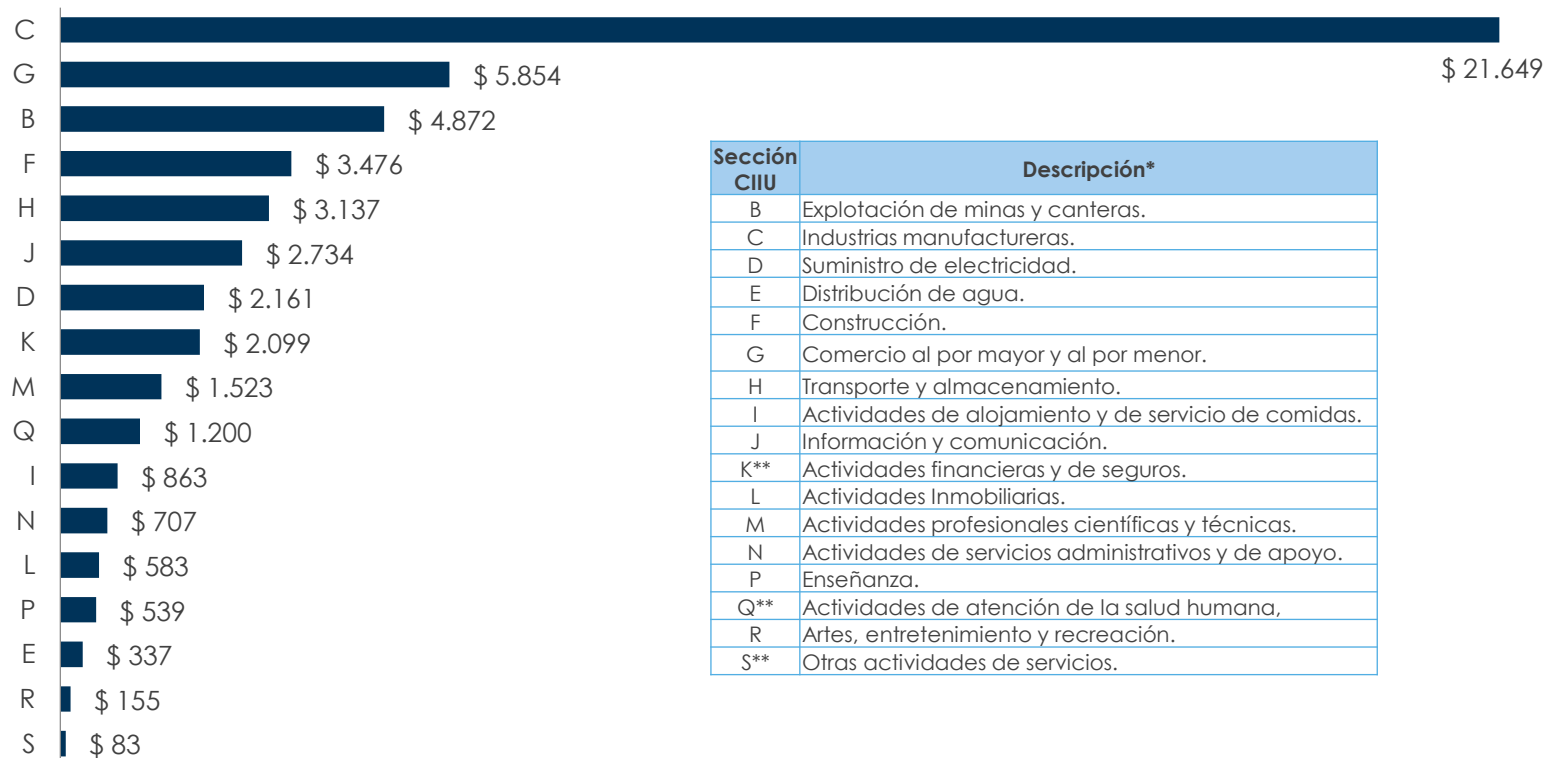


En el 2016, la producción de las empresas investigadas pertenecientes a industrias manufactureras aportaron con el 35,61% de la producción nacional.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, K66, Q88 y S94.

Consumo intermedio (\$51.973 millones de dólares)

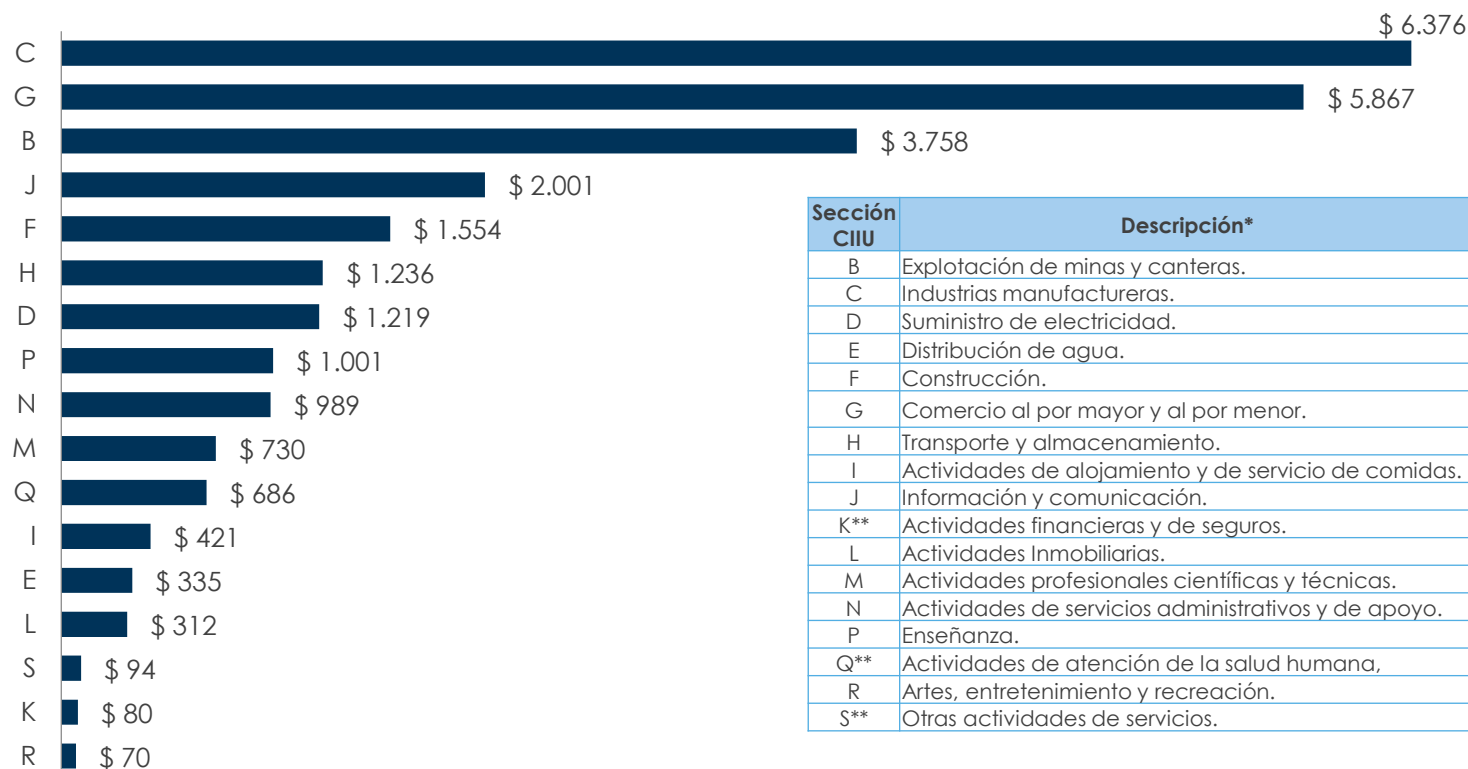


En el 2016, de las empresas investigadas, el 41,65% del consumo intermedio a nivel nacional fue realizado por las industrias manufactureras.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, K66, Q88 y S94.

Valor agregado (\$26.728 millones de dólares)

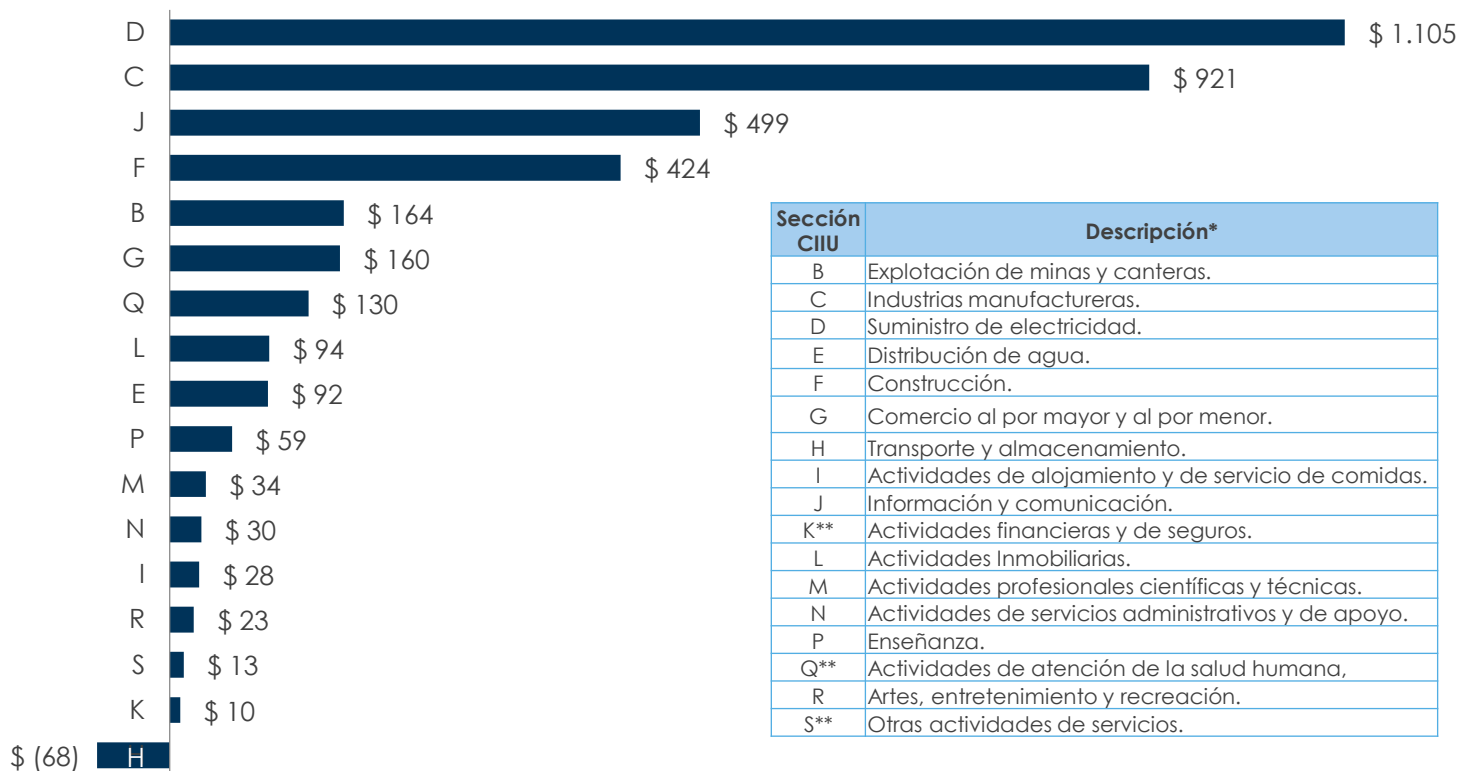


En el 2016, el valor agregado de las empresas investigadas pertenecientes a industrias manufactureras aportaron con el 23,85% a nivel nacional.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, **K66**, **Q88** y **S94**.

Formación bruta de capital (\$3.717 millones de dólares)

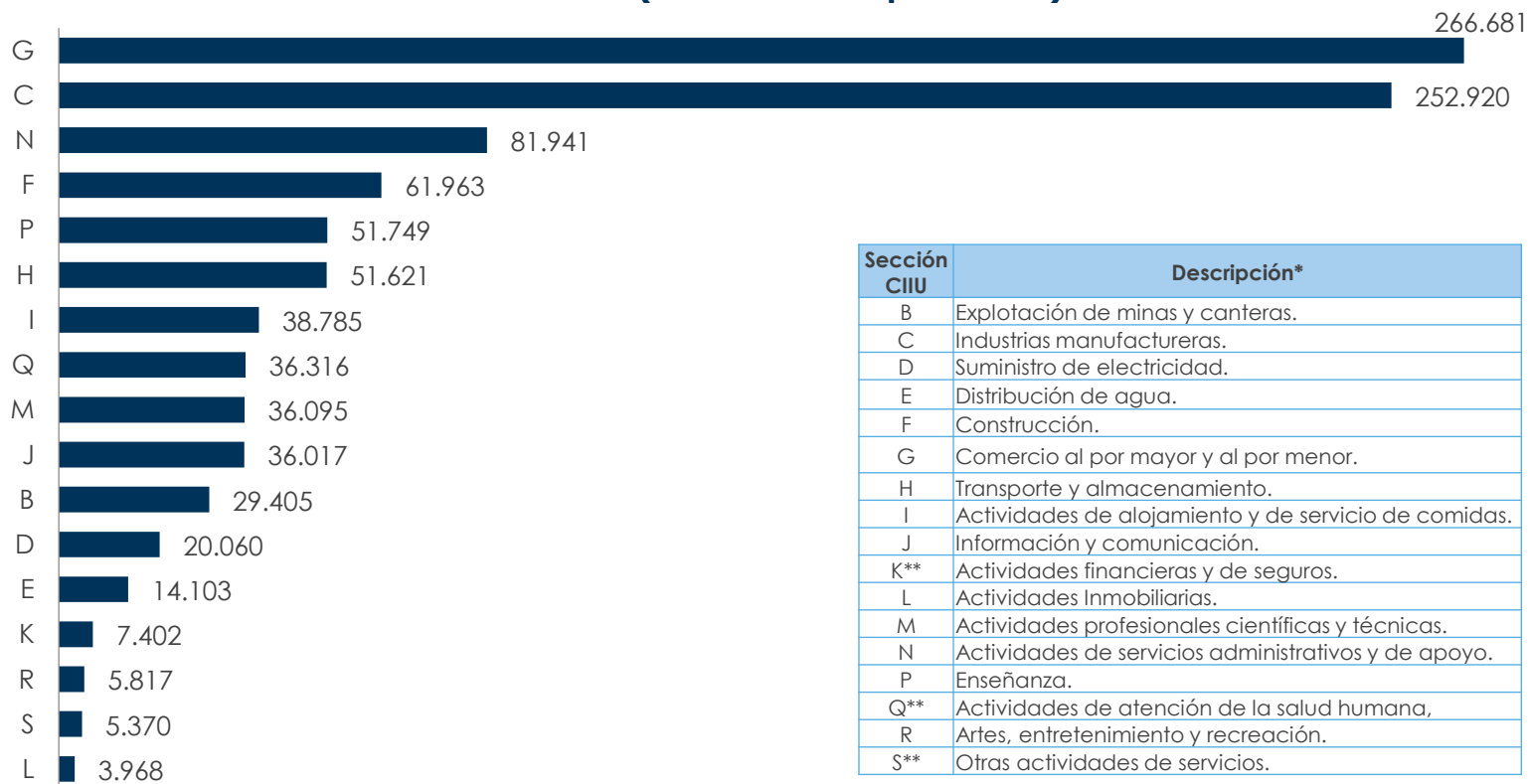


En el 2016, la formación bruta de capital de las empresas investigadas pertenecientes a la sección D “Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado” aportaron con el 29,73% de la producción nacional.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, K66, Q88 y S94.

Personal ocupado (1'000.213 de personas)



En el 2016, las empresas de las secciones de C “Industrias manufactureras” y G “Comercio al por mayor y al por menor” emplearon al 51,95% de las personas que trabajaron en las empresas investigadas a nivel nacional en ese año.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

**Se excluyen las actividades económicas de los grupos: K64, K66, Q88 y S94.

Total remuneraciones (\$16.400 millones de dólares)



Sección CIIU	Descripción*
B	Explotación de minas y canteras.
C	Industrias manufactureras.
D	Suministro de electricidad.
E	Distribución de agua.
F	Construcción.
G	Comercio al por mayor y al por menor.
H	Transporte y almacenamiento.
I	Actividades de alojamiento y de servicio de comidas.
J	Información y comunicación.
K**	Actividades financieras y de seguros.
L	Actividades Inmobiliarias.
M	Actividades profesionales científicas y técnicas.
N	Actividades de servicios administrativos y de apoyo.
P	Enseñanza.
Q**	Actividades de atención de la salud humana,
R	Artes, entretenimiento y recreación.
S**	Otras actividades de servicios.

En el 2016, las empresas investigadas pertenecientes a industrias manufactureras desembolsaron el 26,88% del total nacional de remuneraciones.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, **K66**, **Q88** y **S94**.

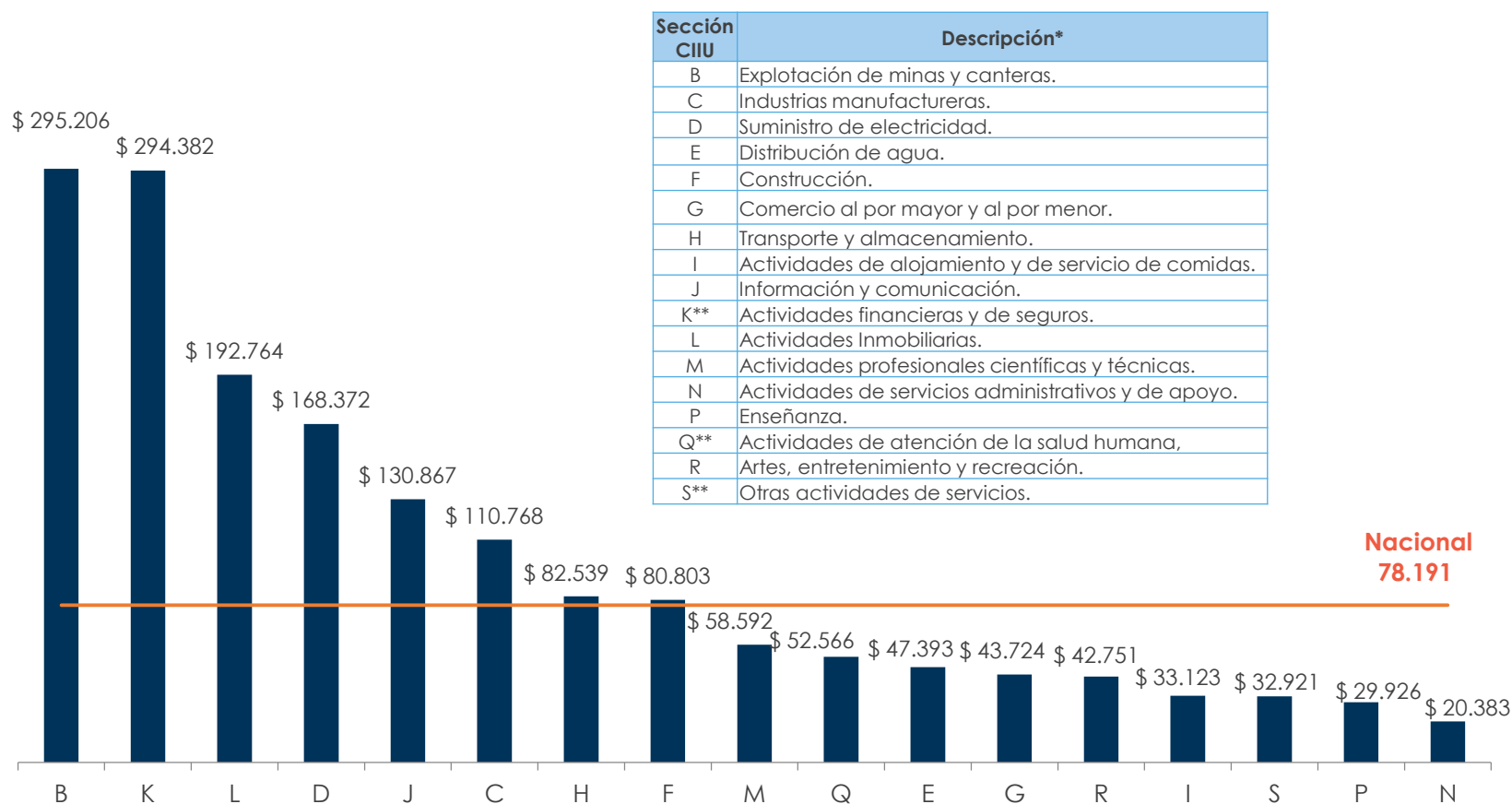


3. Indicadores

- 3.1 Producción por persona ocupada
- 3.2 Producción por hora trabajada
- 3.3 Valor agregado por persona ocupada
- 3.4 Valor agregado por hora trabajada
- 3.5 Intensidad del uso de energía
- 3.6 Intensidad del uso de agua



Indicadores de relación: producción por persona ocupada (dólares por persona)

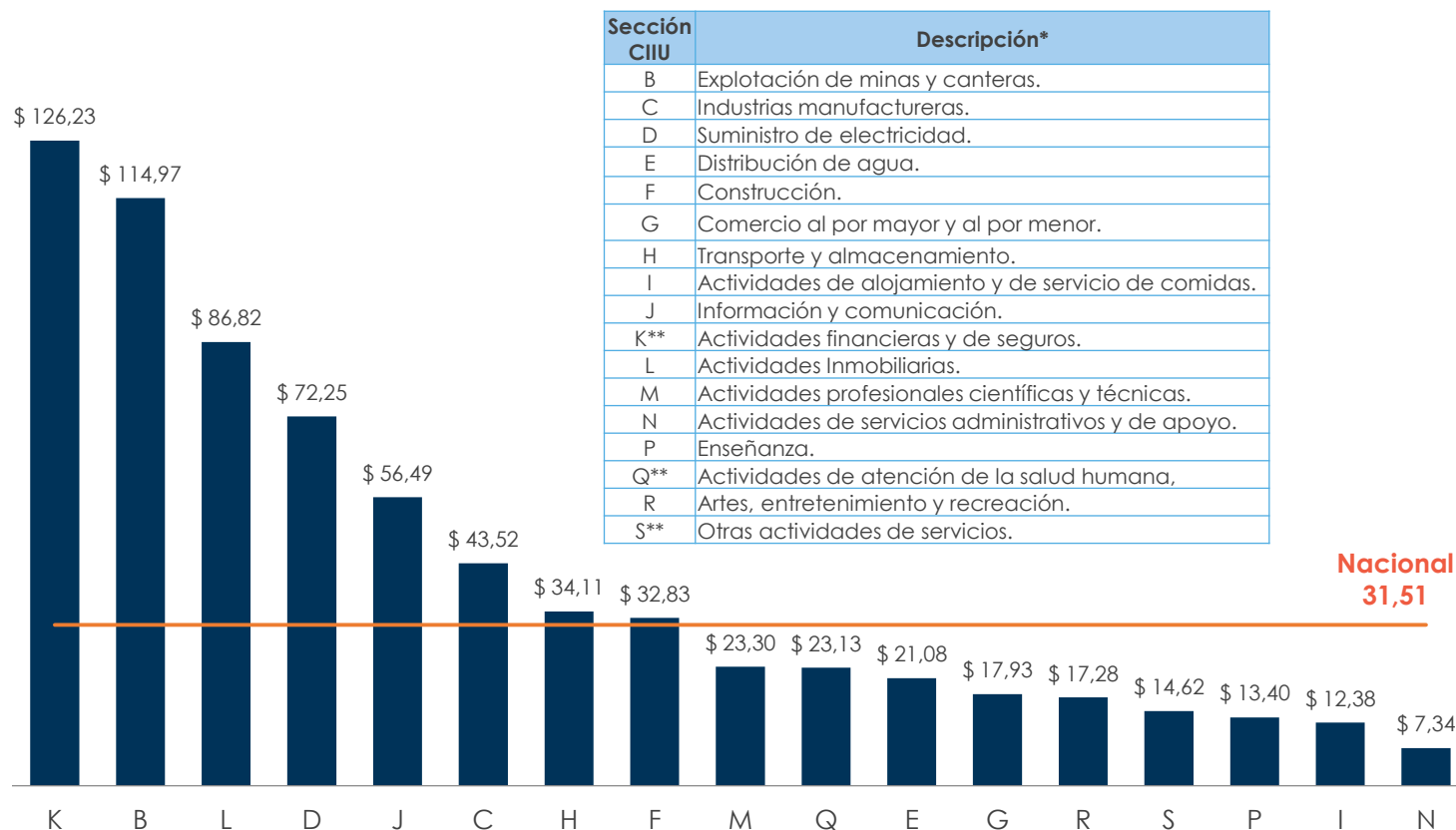


En el 2016, a nivel nacional, cada persona ocupada generó un valor de producción de 78.191 dólares. Las empresas pertenecientes a la sección B “Explotación de minas y canteras” obtuvieron el máximo valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, K66, Q88 y S94. Sección CIU

Indicadores de relación: producción por hora trabajada (dólares por hora trabajada)

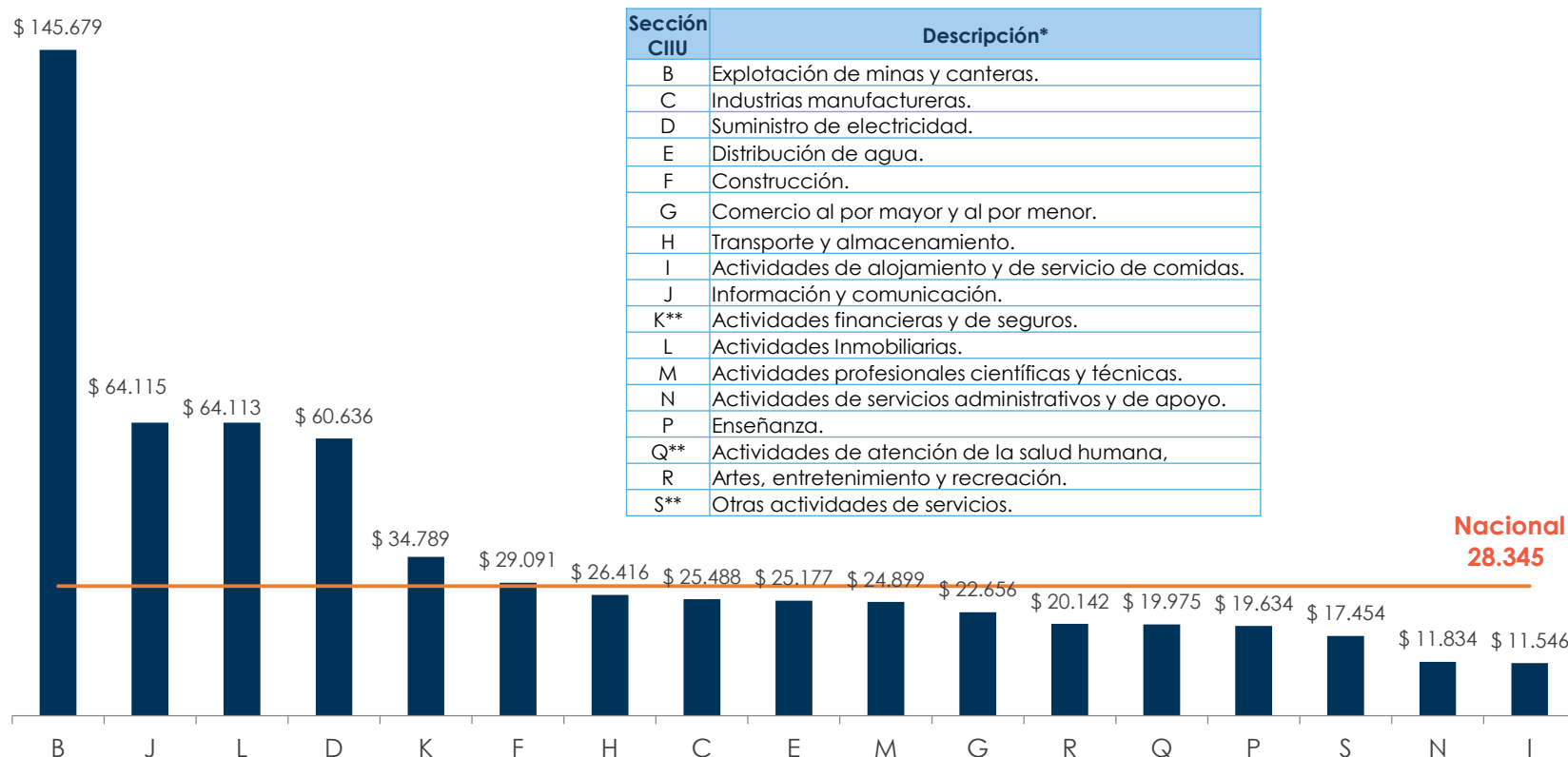


En el 2016, a nivel nacional, por cada hora de trabajo se generó una producción correspondiente a 31,51 dólares. Las empresas pertenecientes a la sección K "Actividades financieras y de seguros" alcanzaron el máximo valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

**Se excluyen las actividades económicas de los grupos: K64, K66, Q88 y S94.

Indicadores de relación: valor agregado por persona ocupada (dólares por persona)

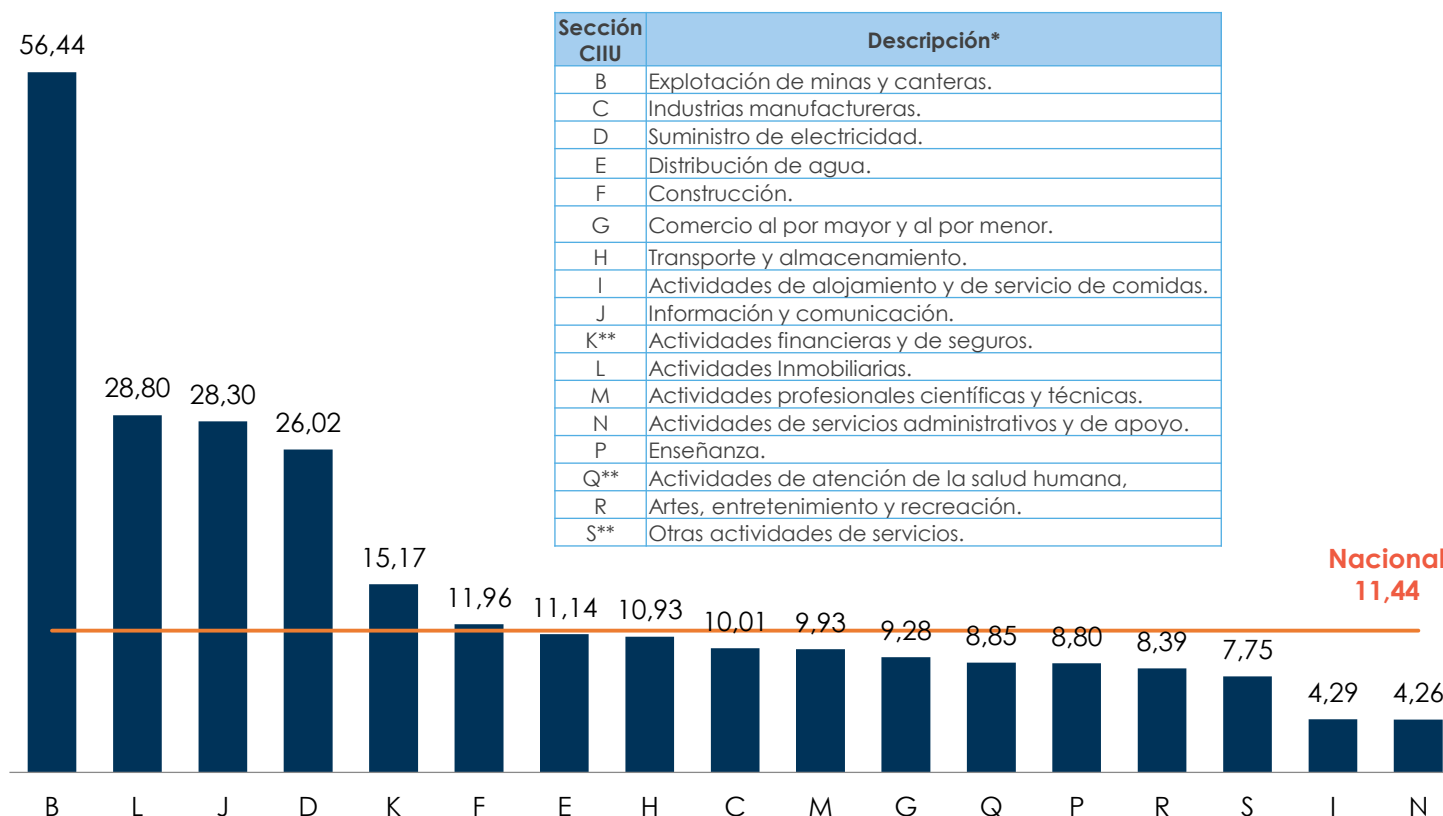


En el 2016, a nivel nacional, cada persona ocupada generó un valor agregado de 28.345 dólares. Las empresas de la sección B "Explotación de minas y canteras" alcanzó el máximo valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

**Se excluyen las actividades económicas de los grupos: K64, K66, Q88 y S94.

Indicadores de relación: valor agregado por hora trabajada (dólares por hora trabajada)

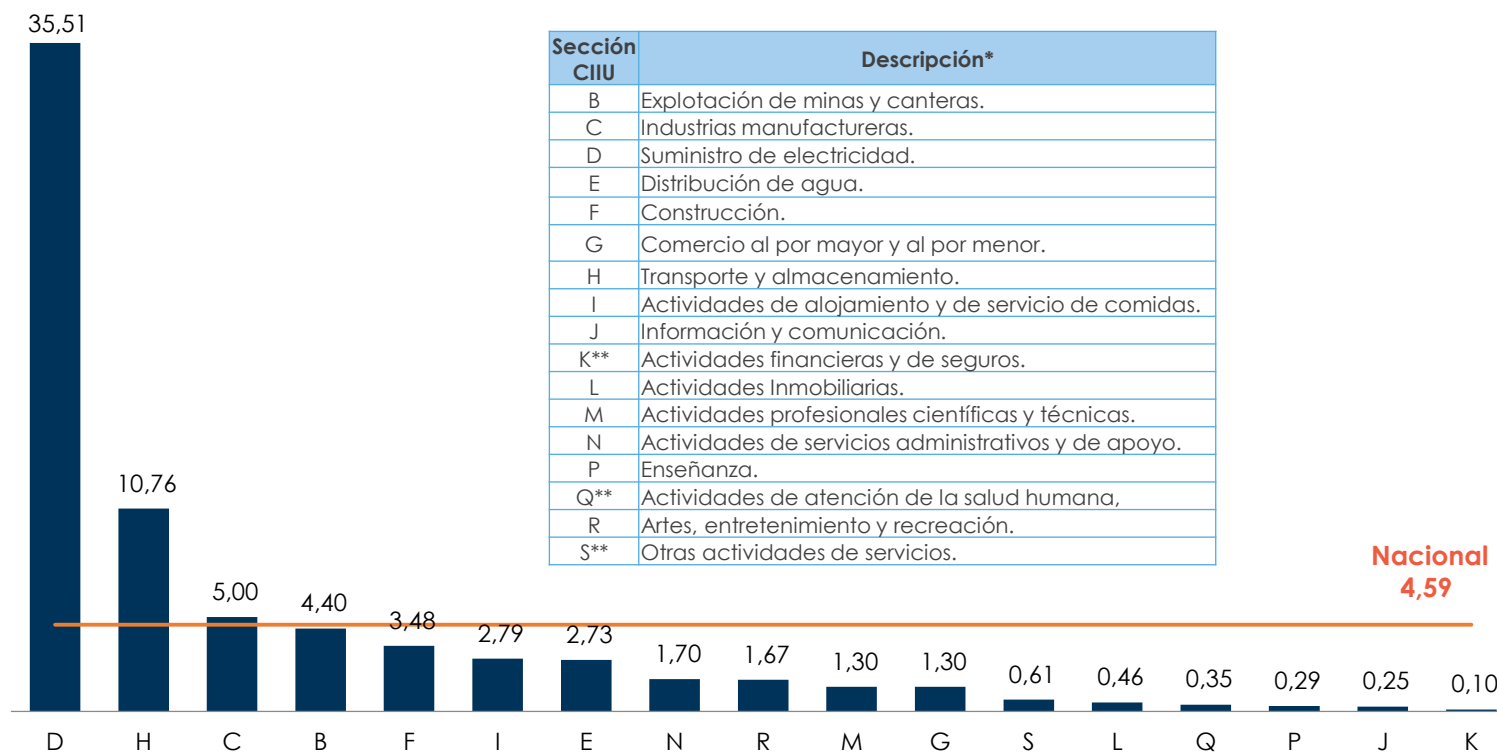


A nivel nacional en el 2016, por cada hora trabajada se registró un valor agregado de 11,44 dólares. Las empresas pertenecientes a la sección B “Explotación de minas y canteras” reportaron el mayor valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

**Se excluyen las actividades económicas de los grupos: K64, K66, Q88 y S94.

Indicadores de relación: intensidad del uso de energía (megajoules por dólar)

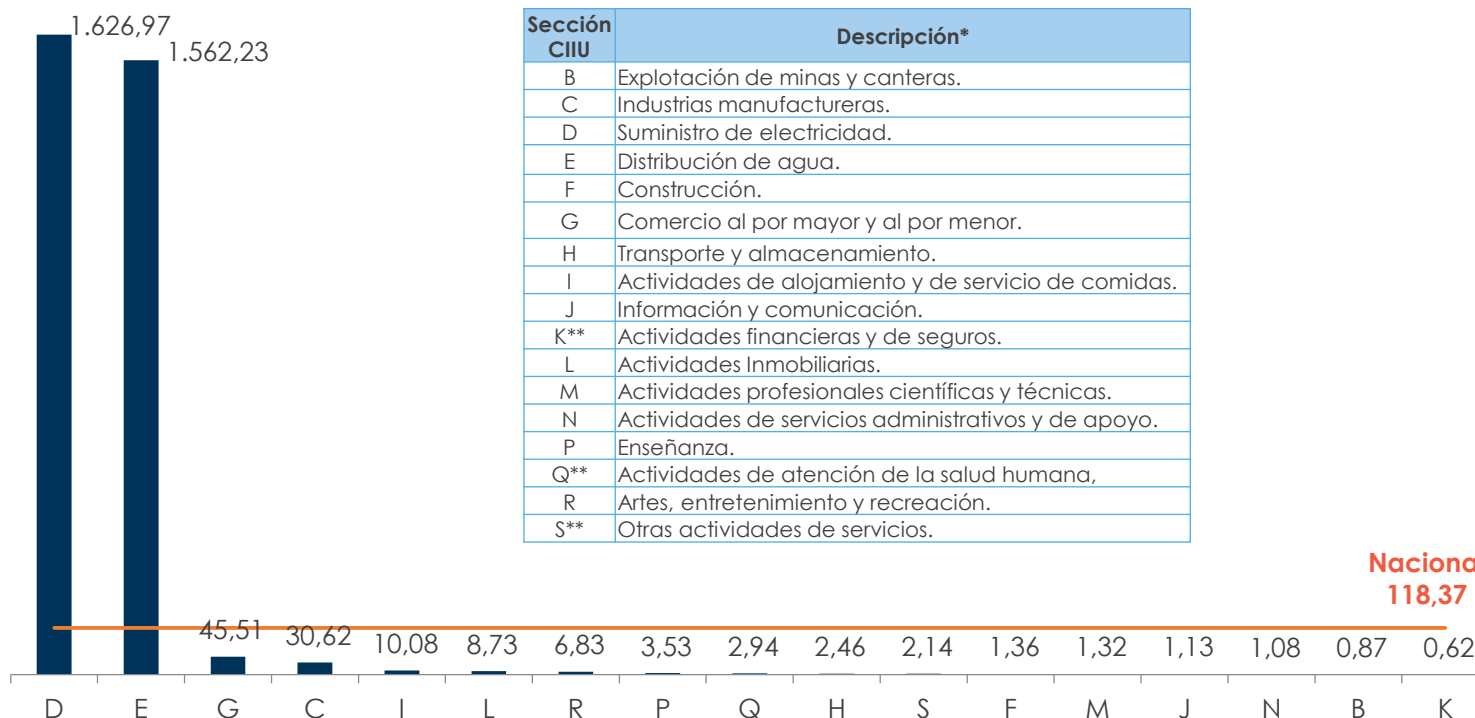


En el 2016, a nivel nacional, para generar 1 dólar de valor agregado se consumió un total de 4,59 megajoules de energía. Las empresas de la sección D "Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado" registraron el mayor valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

**Se excluyen las actividades económicas de los grupos: K64, K66, Q88 y S94.

Indicadores de relación: intensidad del uso de agua (metros cúbicos por miles de dólares)



En el 2016, a nivel nacional, para generar 1.000 dólares de valor agregado se consumió un total de 118,37 metros cúbicos de agua. Las empresas de la sección de D “Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado” registraron el mayor valor en este indicador.

*Para mayor información sobre las descripciones de las secciones de la CIU revisar la Clasificación Industrial Internacional Uniforme Revisión 4.

Se excluyen las actividades económicas de los grupos: **K64, K66, Q88 y S94.



www.ecuadorencifras.gob.ec



@ecuadorencifras



INEC/Ecuador



Inec



INECEcuador



INEC Ecuador



t.me/ecuadorencifras